

セミナー

強化

営業力

受講料
無料

&個別相談会

顧客情報を会社の資産として有効活用するCRM(Customer Relationship Management)活用や、トレンドのメールマーケティングなど、中小・小規模事業者におすすめの営業DXの事例をご紹介します。

こんな方にオススメ

- 日々の営業活動に悩みを抱える方
- 顧客情報が分散し一元管理できていない方 など

会場

笠懸町商工会

定員(先着順)

20名

開催日時

2023年12月12日 火
14:00~16:00

セミナー内容

- DXツールの有効性
- CRMとは?営業活動における顧客管理の重要性
- CRMでこんなことまでできる!
営業成果を高める使用方法を大公開!
- 今時メルマガ?今こそメールマーケティング
- メールマーケティングの成果事例

個別相談会

先着3社限定

2023年12月13日 水

※セミナー参加者限定!

営業力強化について、専門家に相談できる個別相談会を、セミナー参加者限定で開催いたします。

※先着順になっております。
※先着3社限定のため、早めのお申込みをオススメいたします。

個別相談会内容

- CRMやメールマーケティングソフトの導入方法
- 営業プロセスの見える化 など

講師



グローバルマーケティング株式会社
コンサルティング部
コンサルタント

藤井 俊介

群馬県沼田市出身、前橋市在住。デジタルマーケティングを専門としており、主に中小企業・小規模事業者向けのマーケティング戦略構築やデジタルツール活用を支援している。

FAX または メールにてお申込みください

FAX 0277-76-7814

メール office@kasakake.or.jp

貴社名				住所			
参加者名				TEL・FAX	TEL	FAX	
個別相談会	<input type="checkbox"/> 参加を希望する	希望時間帯	<input type="checkbox"/> 10:00~	<input type="checkbox"/> 13:00~	<input type="checkbox"/> 15:15~		